

Paola Marinacci

Nata a Milano il 13 Dicembre 1972

Residenza: Milano - Via Luigi Giuseppe Faravelli, 14

Cell. 348 1558372

Esperienze Lavorative

- Dal 2012 ad oggi: Socio fondatore e Amministratore di **BD Business Defence S.r.l.** Società di Informazioni Commerciali, focalizzata nell'attività di Rintraccio Debitori.
Tra il 2013 e il 2015 Business Defence cresce rapidamente e si pone tra i principali InfoProvider sul mercato ottenendo numerosi riconoscimenti.
Nel luglio 2014 vengo nominata Presidente del Consiglio di Amministrazione.
Dal 2015 anche Amministratore di **Media Credit Service S.r.l.** Società di Gestione del Credito.
Titolare di Licenza di Licenza ex art.134 T.U.L.P.S. per l'attività di informazione commerciale.
- Nel 2010 inizia la mia carriera nel mondo delle *Società di Informazioni Commerciali*.
Entro in **Eurocredit S.p.A.** con il ruolo di Direttore Commerciale, *con riporto funzionale e gerarchico al Presidente*.
Il mio ruolo prevedeva:
 - Coordinamento rete commerciale/ filiali, definizione della politica di vendita, analisi di mercato, pricing, contrattualistica e modulistica commerciale;
 - Budget e analisi costi: stesura del budget delle vendite, forecast e scostamenti, controllo e consuntivazione dei costi del Personale di Vendita;
 - Incentivi: implementazione e monitoraggio dei piani di incentivazione;
 - Politiche retributive: *definizione degli interventi retributivi coerentemente con le politiche di budget*;
 - Procedure interne: *stesura e controllo della corretta applicazione delle procedure interne*.
- 2002/2009: **OPENJOB S.p.A.** Agenzia per il Lavoro - *qualifica Quadro*.
Nel 2002 entro in Openjob allora astro nascente tra le agenzie per il lavoro italiane e ne seguo lo sviluppo sino al 2010.

Dal 2008 Direzione Commerciale – National Account *con riporto funzionale e gerarchico all'AD*:

- Gestione e Sviluppo Grandi Clienti;
- Analisi di mercato di riferimento;
- Analisi costi e marginalità;
- Redazione di presentazioni commerciali utili alla forza vendita;
- Predisposizione contrattualistica commerciale aziendale;
- Partecipazione al team trasversale a tutti i reparti per la stesura delle procedure per la certificazione ISO 9001.

Dal 2002 al 2007 Responsabile d'Area – Coordinamento rete di filiali dapprima sul territorio Milanese (2002-2005), poi anche su quello Varesino (2006) successivamente a Torino (2007).

- Analisi, pianificazione, discussione e condivisione con le risorse di filiale assegnate dei budget e dei tempi e metodi necessari per raggiungere gli obiettivi prefissati.
- Organizzazione di tutte le attività commerciali di filiale volte all'acquisizione e sviluppo di nuovi clienti, all'incremento dei clienti attivi, alla riattivazione di quelli inattivi.
- Responsabile del corretto svolgimento di tutte le procedure giuridico/amministrative di filiale.

Nel 2001 mi avvicinai al mondo delle agenzie per il lavoro entrando nella multinazionale americana **Manpower S.p.A.** Società di Fornitura di Lavoro Temporaneo: allora 300 filiali in Italia 1200 dipendenti diretti - qualifica 1°livello

- 2001/2002: con il ruolo di Responsabile Filiale – Ho seguito lo start up della filiale specializzata nel mondo Grande Distribuzione Organizzata. Oltre allo sviluppo commerciale della divisione GDO mai approcciata precedentemente dall’azienda definivo le politiche di reclutamento, l’organizzazione del lavoro, e la gestione del personale interno. Dal settembre 2001 contestualmente, mi sono occupata di gestire anche la filiale Turistico Alberghiera in qualità di Tutor.

Nel 1992 ancora durante il percorso di studi iniziai a collaborare con **Pubbliemme Italia S.r.l.** società di marketing operativo presso la quale in pochi anni assunsi la responsabilità della filiale di Milano.

- 1997/2000: PUBBLIEMME MILANO S.r.l. Responsabile Commerciale - *La casa madre Pubbliemme Italia decise di ristrutturarsi proponendo la Formula dell’affiliazione Commerciale.* Il mio ruolo oltre al coordinamento del lavoro del team prevedeva lo sviluppo commerciale dell’affiliata.
- 1992/1997: PUBBLIEME ITALIA S.r.l.
 - Responsabile di filiale
 - Coordinamento di tutte le attività svolte all’interno della struttura: In store Promotion, Eventi, Manifestazioni, Fiere, Merchandising e Logistica.
 - Ideazione ed implementazione di briefing al personale.
 - Gestione del rapporto diretto con il cliente.

Formazione

Luglio 1991	Maturità Scientifico – Sperimentale Collegio Villoresi Monza
Novembre 2000	Corso di Marketing – Struttura, Contenuti e Costruzione di un Business Plan
Febbraio 2017	Seminario sulla Leadership
Febbraio 2018	Corso di aggiornamento Professionale Federpol ai sensi D.M. 269/2020
Marzo 2020	Corso Exssa sulla valutazione aziendale del rischio di credito commerciale e l'impatto del Covid sull'andamento delle imprese
Aprile 2020	Corso Criminologo AICIS – Associazione Italiana Criminologi per l'Investigazione e la Sicurezza
Settembre 2020	Corso di aggiornamento Professionale Federpol ai sensi D.M. 269/2020
Maggio 2023	Corso di Psicologia del Crimine – NeroCrime
Settembre 2023	Laurea in Scienze Giuridiche Indirizzo Criminologia – Università E-Campus

Lingue/Informatica

- Inglese (*lettura/comprendione: buono – scrittura: discreto – dialogo: sufficiente*)
- Office (*Word-Excel-Power Point*)

Altre informazioni

Sono determinata, flessibile, curiosa, aperta al cambiamento, con una spiccata attitudine a lavorare per obiettivi e al lavoro di gruppo, dotata di un forte spirito di iniziativa, di osservazione e precisione e con ottime capacità organizzative.

Amo leggere, viaggiare, andare in barca a vela.

*Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196
"Codice in materia di protezione dei dati personali."*